

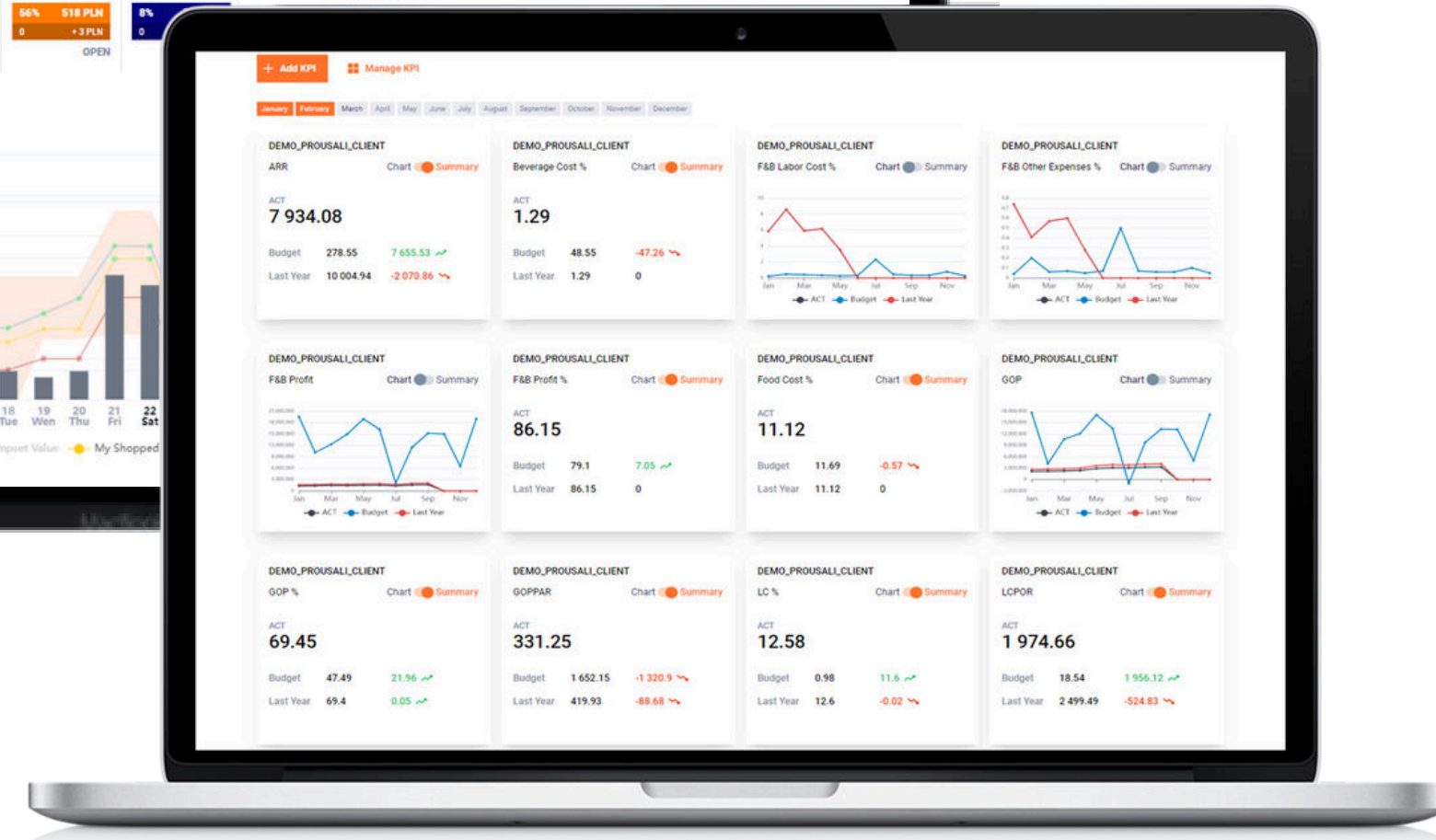
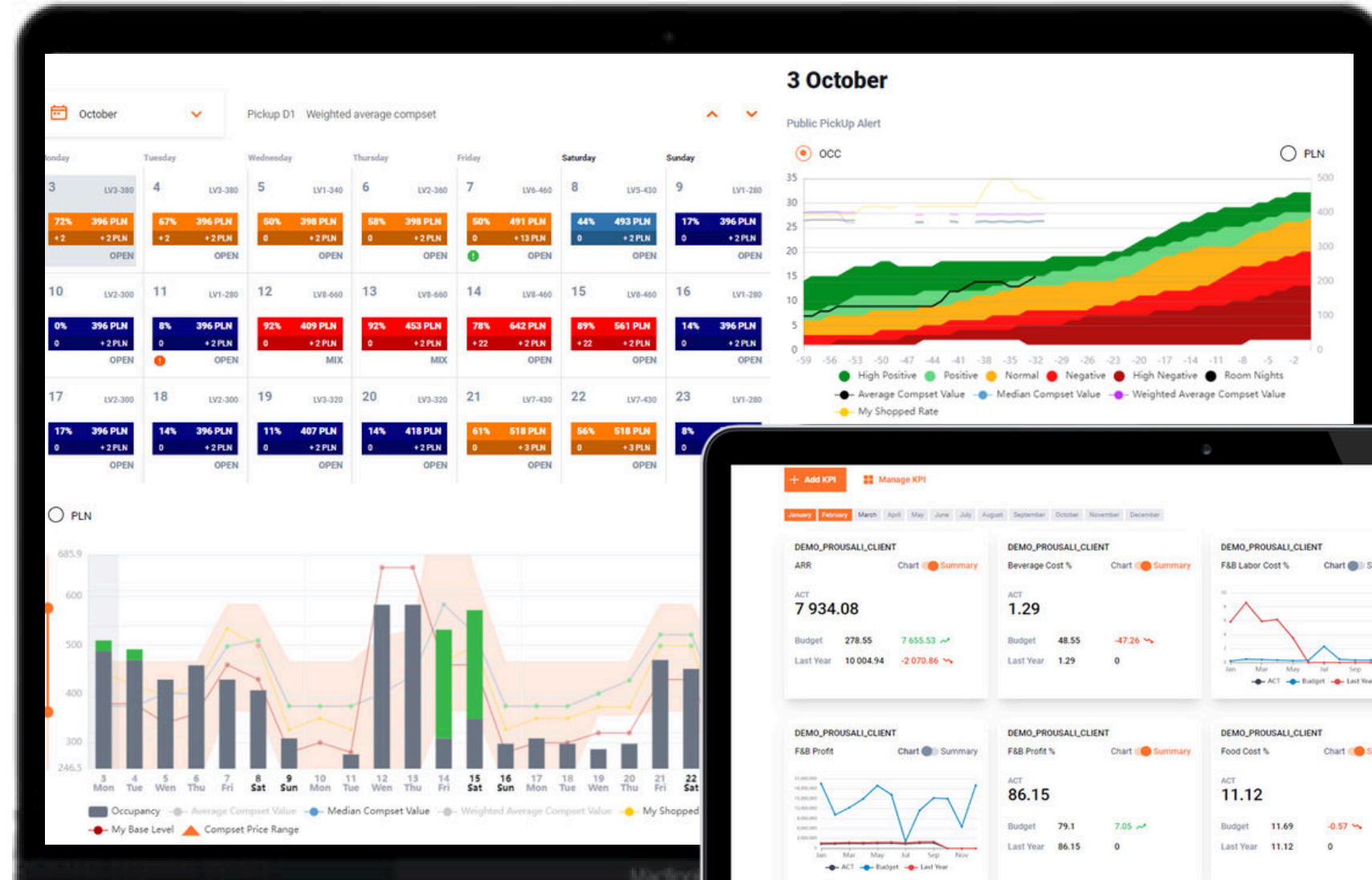


**proRMS**  
revenue management system for hotels



**proUSALI**

czyli narzędzia zwiększające zysk  
obiektów hotelowych



SYSTEM BY: **QUALPRO**  
just more revenue

# proRMS co to jest?

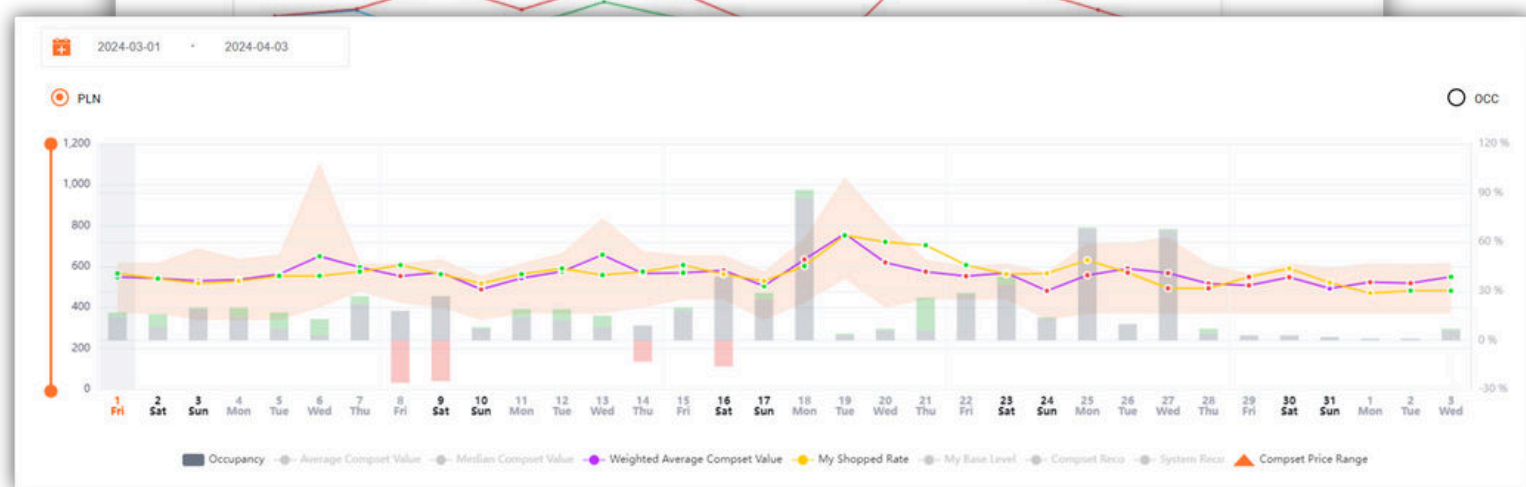
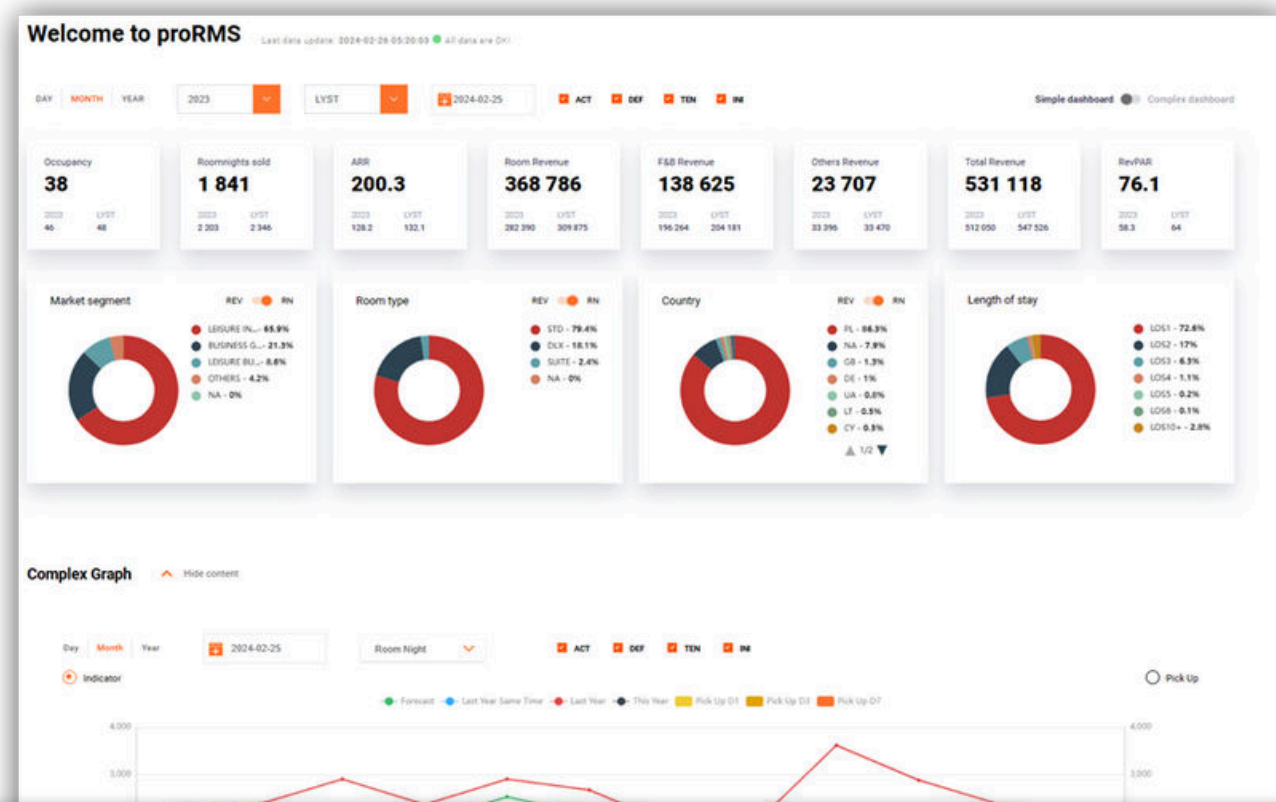
To oprogramowanie typu Revenue Management System, które optymalizuje przychody hotelu.

- To technologia w modelu SaaS (aplikacja w chmurze, nie wymaga instalacji na miejscu) oparta o sztuczną inteligencję, której celem jest jak najlepsze wykorzystanie dynamicznego popytu na rynku.
- Automatyzuje i wspomaga codzienną pracę osób zarządzających polityką cenową hotelu.
- Analizując dynamikę rezerwacji oraz zachowanie gości i konkurencji, system podpowiada kiedy i w jakiej cenie sprzedawać usługi swojego hotelu lub robi to automatycznie.

**Wszystko po to, żeby zmaksymalizować przychód, zaoszczędzić czas i nie tracić pieniędzy.**



# proRMS co daje?



● W zależności od preferencji użytkownika automatycznie rekomenduje lub zmienia ceny oraz restrykcje pokoi w różnych kanałach dystrybucji.

● Monitoruje ceny konkurentów i wizualizuje dynamikę ich zmian.

● Na bieżąco analizuje i zestawia dane z wielu źródeł, dzięki czemu wszystkie istotne informacje są zawsze pod ręką. To umożliwia sprawne podejmowanie świadomych decyzji w polityce cenowej hotelu.

● Skutecznie optymalizuje sprzedaż bezpośrednią, redukując koszty prowizji dla pośredników.

● Z odpowiednim wyprzedzeniem alarmuje o anomaliach w dynamice rezerwacji, kontroluje parytet cenowy na korzyść hotelu, raportuje i prognozuje przychody.

# Co mówią użytkownicy proRMS?



**Grzegorz Jarzębski**

Właściciel Level 360 Service / Aparthotel No.4 Residence Warszawa

[...] odkąd korzystam, ADR w No4 Residence wzrosła o 21% w przeciągu 4 miesięcy. Wdrażam w kolejnych moich projektach.



**Katarzyna Jabłońska**

Revenue Director w Zdrojowa Invest & Hotels

Z perspektywy optymalizacji przychodów w sieci różnych hoteli nie wyobrażam sobie pracy bez takiego narzędzia jak proRMS.



**Aneta Borys**

Revenue & Reservations Manager w Royal Tulip Warsaw Apartments

[...] znacznie ułatwia mi pracę, jako główne narzędzie analityczne do Revenue Managementu.



**Maciej Stoces**

General Manager w Hotel Monopol Wrocław

System działa u nas od dawna i w zasadzie nie musimy martwić się o dobrze zrobiony Revenue Management.



**Tomasz Kopyczyński**

Dyrektor Zamku Kliczków

Ten system pozwala nam na praktycznie automatyczny Revenue Management [...].



**Anna Puta**

Dyrektor Sprzedaży w CFI Hotels Group

System daje mi wszystkie niezbędne raporty poszczególnych hoteli mojej sieci w takiej formie, jak lubię. To bardzo usprawnia strategiczne planowanie sprzedaży, a potem ocenę jej efektywności.



**Marcin Kania**

Dyrektor Generalny Wieniawski Hotel Lublin

proRMS zautomatyzował revenue management w naszym hotelu, przenosząc nas na nowy poziom zarządzania rezerwacjami.



**Martyna Stankiewicz-Idzikowska**

Revenue Manager Grupy Hotelowej CONDO.pl

Bez tego rozwiązania zarządzanie przychodami w kilku obiektach naszej grupy przez jedną osobę byłoby niemożliwe.



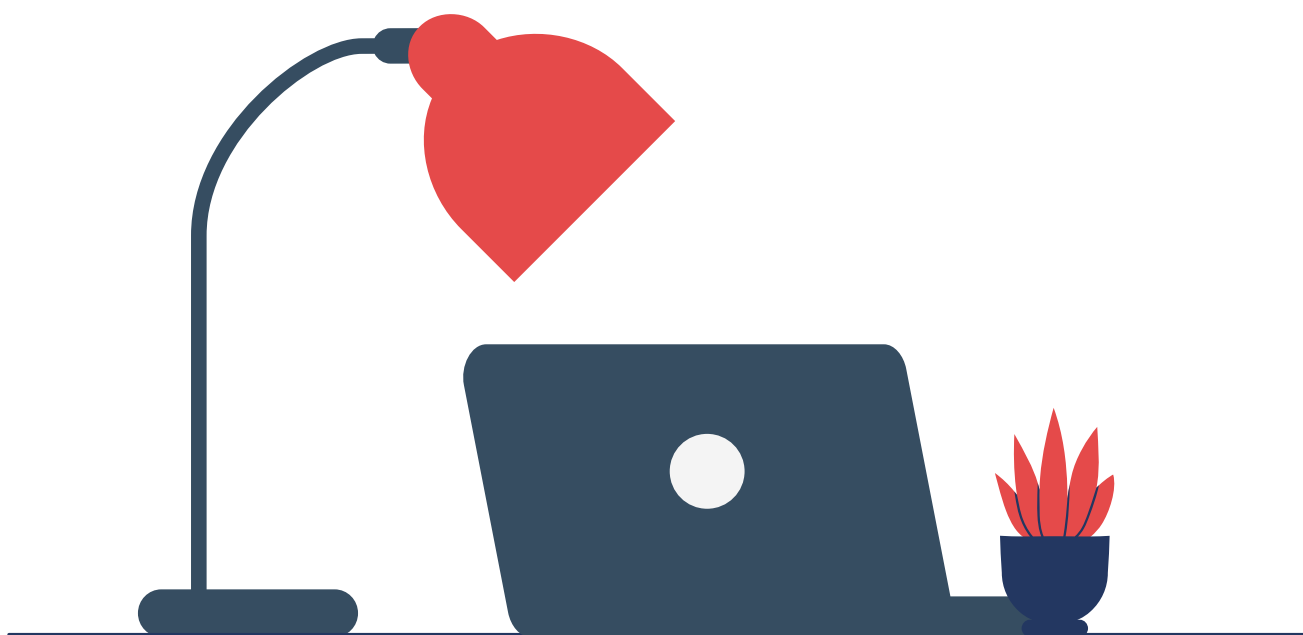
**Maciej Podczaski**

General Manager Hotel Vestina Wisła

[...] po pół roku automatyzacji zarządzania przychodami z proRMS podnieśliśmy nasze wyniki o ponad 20%.

# U proUSALI co to jest?

To program kontrolingowy, pracujący zgodnie ze standardem USALI, czyli Standardowym Systemem Rachunkowości Zarządczej.

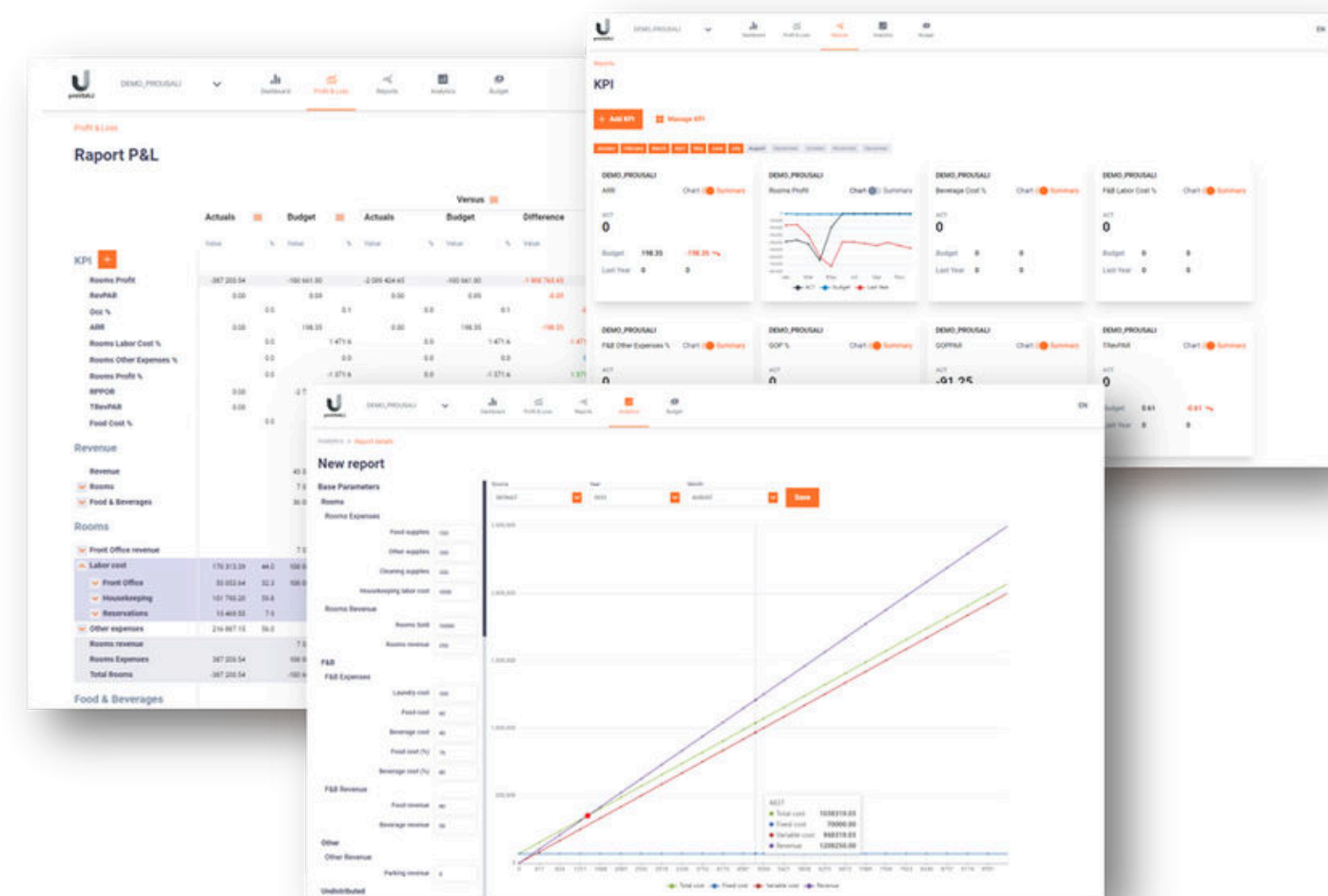


- Technologia w chmurze, oparta o zunifikowany system ewidencji przychodów i kosztów, która zapewnia porównywalność wskaźników operacyjnych hotelu i lepszą kontrolę kosztów. Jej nadrzędnym celem jest zwiększenie zysków hotelu.
- Pozwala na dokładną weryfikację rentowności poszczególnych departamentów w hotelu.
- Dedykowana inwestorom, właścicielom obiektów, menedżerom oraz kontrolerom finansowym.

**Standard USALI znajduje zastosowanie do każdego typu obiektów hotelowych.**

# proUSALI co daje?

- Integruje się z systemem PMS i systemem finansowo-księgowym, dając pełną informację zarządczą w formie raportów, wskaźników operacyjnych i wykresów, co pozwala na analizę działalności operacyjnej i podejmowanie sprawnych decyzji zarządczych.
- Umożliwia tworzenie zintegrowanych budżetów on-line i porównanie ich z aktualnymi wynikami lub okresami z przeszłości.
- Wprowadza jednoznaczną odpowiedzialność managerów za przychody i koszty w swoich departamentach.
- Interaktywna platforma P&L zapewnia porównywalność dowolnych wskaźników operacyjnych między sobą lub porównanie ich do wybranych okresów, obiektów i budżetów.
- Moduł “what-if” umożliwia symulację nowego poziomu dochodu obiektu oraz punktu rentowności (Break Even Point) w wyniku potencjalnych zmian kosztów.



# Sprawdźmy co proRMS i proUSALI mogą zrobić dla Twojego biznesu



QUALPRO  
just more revenue



## Kamil Goliat



+48 736 851 102



[kamil.goliat@qualpro.co](mailto:kamil.goliat@qualpro.co)



[www.qualpro.co](http://www.qualpro.co)



[linkedin.com/in/kamilgoliat](https://www.linkedin.com/in/kamilgoliat)



Władysława Reymonta 13, 50-225 Wrocław

